



**Pflugfelder**

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN  
WIR EINEN

Makler für  
Bestandsimmobilien  
Stuttgart & Ludwigsburg  
(m/w/d)

## Die Zukunft ist ein Gemeinschaftsprojekt

Als Unternehmensgruppe in dritter Generation gestalten wir seit 1972 Lebensräume und Lösungen, welche die Bedürfnisse der Menschen und Unternehmen in der Region Stuttgart erfüllen. Dabei kombinieren wir die Talente und die Erfahrung unseres Teams mit der Kompetenz unserer Partner. Wir schaffen Innovation durch Kollaboration und entwickeln mit unserem vielfältigen Netzwerk aus Organisationen und Expertisen Lösungen für jede Herausforderung.

**Wir suchen Dich zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Stuttgart & Ludwigsburg. Deine Stelle bei Pflugfelder bietet Dir die perfekte Chance, die Zukunft mitzugestalten.**



## Das erwartet dich

Deine Mission im Bestandsvertrieb: Du führst Menschen sicher durch eine der größten Entscheidungen ihres Lebens. Der Markt verändert sich und individueller Vertrieb wird immer wichtiger. Der Immobilienmarkt ist kein Schnellläufer mehr, sondern ein Qualitäts- & Vertrauensmarkt.

- Du führst Menschen sicher durch eine der größten Entscheidungen ihres Lebens.  
Keine Standardbesichtigungen. Keine 08/15-Prozesse.
- Du führst hochwertige Besichtigungen durch – keine Raumführung, sondern Entscheidungsführung
- Du verhandelst professionell & verbindlich
- Du pflegst unser CRM-Tool & verfolgst Leads nachhaltig
- Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf
- Du erweiterst stetig dein Know-How zu Finanzierung & Förderstrukturen (L-Bank, KfW, energetische Standards)





## Das bringst du mit

- Erfahrung im Vertrieb – Immobilien oder branchenfremde Sales-Performer
- Kommunikationsstärke & Verhandlungssicherheit
- Strukturierte & verbindliche Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B
- Digitale Affinität (CRM, Tools, Prozesse)
- Spaß am Arbeiten im Team & Lust auf Verantwortung
- Eine Portion Über-den-Tellerrand-hinaus-Mentalität



## Dann passt du perfekt

Wir suchen keine Makler:innen im klassischen Sinne, sondern Menschen, die mitdenken, in Lösungen sprechen und Orientierung geben.

- Du bist ein echter Sales-Mensch (integer & selbstständig)
- Du kannst komplexe Sachverhalte verständlich erklären
- Du liebst Ownership & führst dein Geschäft wie ein eigenes Portfolio
- Du balancierst sicher zwischen Käufer- & Verkäuferinteresse



## Darauf kannst du dich freuen

- **Wir gestalten – ein Umfeld, das Leistung möglich macht**  
Keine Mikropolitik, keine Silos – sondern klare Strukturen, kurze Entscheidungswege und ein Arbeitsumfeld, das Eigenverantwortung und Performance fördert. Mit professioneller Weiterentwicklung, Coaching und attraktiven Vergütungsmodellen schaffen wir die Basis für deinen Erfolg.
- **Wir verändern – gemeinsam erfolgreich**  
Wir glauben nicht an Stillstand. Wir hinterfragen, entwickeln weiter und setzen neue Maßstäbe – im Markt und im Miteinander. Denn echter Erfolg entsteht dort, wo Menschen Verantwortung übernehmen, sich gegenseitig stärken und miteinander wachsen.
- **Wir verstehen – weniger reden, mehr verkaufen**  
Wir kennen die Dynamiken, Trends und Bedürfnisse unserer Zielgruppen. Mit einer klaren Marktpositionierung und hochwertigen Bestandsimmobilien schaffen wir beste Voraussetzungen für nachhaltigen Vertriebserfolg.
- **Wir teilen – ein starkes Ökosystem**  
Durch unser vernetztes Zusammenspiel aus Entwicklung, Vertrieb, Vermietung und Marketing profitierst du von einem Umfeld, das Wissen bündelt, Chancen erkennt und gemeinsam nutzt.

### Wir freuen uns dich kennenzulernen!

Bewirb dich per E-Mail mit deinen Bewerbungsunterlagen & Gehaltsvorstellungen.  
Für Rückfragen steht dir Lara Korbelt zur Verfügung.



**Lara Korbelt**  
bewerbung@pflugfelder.de  
07141 9366-25

[www.pflugfelder.de](http://www.pflugfelder.de)

**Pflugfelder**